

STAGE COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F

Présentation de l'entreprise :

Jeune entreprise, **On achète Français** est une place de marché regroupant les produits fabriqués en France. Son objectif est de valoriser le savoir-faire français de ses vendeurs, tout en offrant une expérience client simple en regroupant une large gamme de produits au même endroit.

Les fondateurs animent aussi un blog et ses réseaux sociaux, notamment pour présenter les fabricants, mais aussi pour traiter de sujets d'actualité et d'environnement.

Belle **opportunité** de découvrir un environnement de start-up et d'aider au développement d'une marque à fort **potentiel**.

Missions

Dans le cadre du développement du site internet et en contact direct avec les fondateurs d'On Achète Français, vos principales missions seront :

- **Prospection** par mail et par téléphone,
- Piloter la relation **client**, répondre aux demandes commerciales et apporter votre conseil,
- Mise en place d'**opérations commerciales**,
- Proposition, organisation et participation aux **événements commerciaux** (salons...).

Profil recherché

- Profil commercial Bac + 2, type BTS MCO ou NDRC.
- **Rigueur** et bon sens **organisationnel**
- Sens **pratique** et bonne **orthographe**
- **Dynamique / Force de proposition**
- Faire preuve d'**autonomie** et d'**honnêteté**
- Maîtrise des outils **bureautiques**

Vous avez un bon relationnel, êtes à l'aise au téléphone, avec un esprit de conquête, alors **rejoignez-nous vite !**

Organisation du stage

Travail du lundi au vendredi, sur des horaires de journée (flexibles). Possibilité de faire du **télétravail** mais doit pouvoir venir pour des échanges et des points réguliers avec les fondateurs.

Non rémunéré.

A pourvoir dès que possible / Période de stage en fonction de votre école.

Postuler

Envoyez votre **CV & lettre de motivation** à contact@onachetefrancais.fr

Contact : Carole Venessy